

Midt i en krisetid: “Vi ser en mulighed”

To iværksættere har netop stiftet rådgivningsfirma med speciale i offshore-beboelse på trods af branchens krise

Af Jonas Wrede Hansen

IVÆRKSÆTTER “Intet er så skidt, at det ikke er godt for noget.”

Det må være et ordsprog, som iværksætterne Allan Hundrup på 40 år og Allan Sejerup Kristiansen på 51 år er glade for. De to gange Allan har i hvert fald netop startet ny virksomhed i Esbjerg med fokus på offshore-branchen. Og det er på trods af, at de fleste nok vil mene, at den er i stor krise.

“Ja. Det er et godt spørgsmål, hvorfor vi gør det nu, og vi har da også fået spørgsmålet mange gange. Men vi ser en mulighed. Vi ser en niche i markedet, som vi ikke helt synes, at andre virksomheder udnytter,” fortæller Allan Sejerup Kristiansen.

Seacabin hedder de to iværksætteres nye virksomhed. Det er en rådgivningsvirksomhed med speciale i, hvad det er for nogle krav, der skal til, når man snakker beboelse inden for offshore- og marineindustrien. Og her har begge



Der er krise i offshore-branchen. Men det ser de to iværksættere også muligheder i. Derfor har de startet nyt firma sammen. Foto: Morten Fog

Allan'er god erfaring efter flere år i branchen.

Vil udnytte krisen

Derfor ved de også begge to, at kravene på hvert enkelt område i offshore-industrien er ret omfattende. Og det er lige præcis det, som de to iværksættere

vil tjene deres penge på ved at udnytte krisens muligheder.

“Det, der sker hos de forskellige virksomheder i en krise, det er, at de typisk afskediger nogle af deres ansatte. Men der er jo stadigvæk en del opgaver, der skal laves. Så virksomhederne vælger at ændre nogle

faste omkostninger til variable, og det er vores mulighed,” fortæller Allan Hundrup, som samtidig forklarer, at Seacabin vil være en variabel omkostning for virksomhederne, da de to iværksætteres idé er at blive hevet ind på projektetbaserede løsninger.

“I dag bliver opgaverne lagt mere og mere over til firmaer som vores. Man hyrer folk ind til en opgave, og så siger man tak bagefter. Det er billigere, fordi vi har speciale og ved, hvad der skal til i lige præcis rådgivning inden for beboelse, som er vores

niche,” tilføjer Allan Sejerup Kristiansen.

Startet med kaffemaskine

De to iværksættere fra Esbjerg er stadigvæk i gang med firmaets opstartsfasen. Og de har ikke travlt.

“Vi tager det stille og roligt. Vi skal kravle, før vi kan gå, og vi prøver at tage tingene i den rigtige rækkefølge,” fortæller Allan Hundrup, mens Allan Sejerup Kristiansen fortsætter med et grin:

“Vi startede simpelthen med at købe en kaffemaskine, og den er ikke for god, så den bliver nok snart smidt på porten.”

Hjemmeside har de to iværksættere fået lavet, og visitkortene ligger klar på kontorerne i de lokaler, som Allan og Allan har lejet af Densen Audio Technologies ude på Randersvej i Esbjerg.

“Vi har lejet os ind her, indtil vi finder den rette lokaltilton nede på havnen,” fortæller Allan Sejerup Kristiansen.

Ellers går de to iværksætteres tid lige nu med at kontakte gamle kontakter, kunder og ellers finde opgaver.

“Vi har nogle opgaver, som vi sidder og regner på. Om det resulterer i konkrete opgaver, må tiden jo vise. Men de første steps på vejen er at få lokaliseret opgaver og få fortalt historien til potentielle kunder,” lyder det fra Allan Hundrup.